

Esox, "non siamo open source, ma il nostro gestionale è gratuito"

La società bolognese offre una versione base del prodotto di punta in 'unlimited free licence'

DI DANIELE LAZZARIN

E' un pacchetto software gestionale, non è un open source, ma è gratis. Si tratta di Silver Lake Express, prodotto da una piccola software house bolognese, Esox Informatica, che ha lanciato allo Smau questa versione base, e soprattutto Unlimited Free License, del suo sistema gestionale di punta, Silver Lake Enterprise. "E' un'offerta che vale fino a cinque utenti simultanei, con funzionalità di contabilità, ciclo attivo e passivo, e logistica - ci spiega Maurizio Anselmi, direttore commerciale di Esox -. Non c'è trucco, non è una versione 'a tempo': di certo non incasseremo soldi dalle licenze, ma almeno ci garantiamo visibilità e diffusione senza spendere in pubblicità".

Esox impiega circa venti persone tra dipendenti e collaboratori fissi, con fatturato intorno ai 700mila euro l'anno. "Il nostro prodotto, Silver Lake, nasce intorno al 2000: abbiamo circa 3.000 postazioni attive, e tra i principali clienti CEA Estintori, l'ente certificatore Cermet, e società industriali come Dromos, Gigant e Ker". Nel tempo, la software house bolognese ha investito

circa un milione e mezzo di euro nell'evoluzione e nell'ampliamento del prodotto: "Non riuscivamo a reggere i costi, e così, tramite l'associazione API, siamo andati in

Romania - racconta Anselmi -. Abbiamo fondato una filiale a Sibiu, dove ora lavorano quattro inge-

gnieri usciti dalla locale università, e siamo riusciti a tenere bassi i costi di sviluppo anche grazie a Skype, con cui abbiamo abbattuto le spese telefoniche".

Ora l'idea è di aprire un'altra filiale a Chisinau, in Moldavia, "comunque siamo riusciti a ridurre i costi di sviluppo e quindi a far crescere il prodotto: a questo punto il nostro problema era di guadagnare visibilità". E' nata così l'idea di un nuovo modello basato sulla licenza gratuita: "Abbiamo messo a punto la versione Express, e abbiamo deciso di lanciarla allo Smau: l'obiettivo fondamentale è di farci conoscere, e per questo metteremo la soluzione anche su sistemi di scambio P2P come eMule".

In questo nuovo modello, Esox conta di realizzare fatturato in corrispondenza degli upgrade delle aziende utenti

SOFTWARE
ITALIANO



E' un'offerta che vale fino a cinque utenti simultanei, con funzionalità di contabilità, ciclo attivo e passivo, e logistica: non c'è trucco, non è una versione 'a tempo'

MAURIZIO ANSEMI, DIRETTORE COMMERCIALE DI ESOX

dalla sesta postazione in poi, con il passaggio alla versione Enterprise di Silver Lake, "che è lo stesso prodotto, quindi non impone di migrare dati, archivi e interfacce, ma dispone di 120 moduli e varie integrazioni, oltre ovviamente a molti più campi e maschere". Inoltre Anselmi punta anche sui servizi a pagamento, per esempio la teleassistenza remota con interazione sul terminale dell'utente (70 euro all'ora), l'installazione guidata telefonica passo per passo via Skype (70 euro all'ora) o lo scaricamento delle modifiche per nuove normative di legge per 99 euro all'anno.

"Si può pagare anche con Paypal: insomma, un'azienda utente di Express in teoria può non avere mai a che fare con noi direttamente", sottolinea Anselmi.

Piattaforma Windows, ma anche Linux

L'offerta di Esox si basa sulla soluzione ERP Silver Lake. Client/server e windows object oriented, gira su Windows XP e Vista (e presto anche su Linux) e copre contabilità, ciclo attivo e passivo, produzione, logistica, e integra la gestione etichette RFID, grazie all'alleanza con Softwork, con il MES Opera di Open Date, con Preactor per la schedulazione di produzione, e con l'analisi di Crystal Report. Silver Lake Express è una versione base del prodotto di punta, con contabilità (fino al bilancio), logistica, ciclo attivo e passivo con limite massimo di 5 utenti concorrenti. Esox offre inoltre soluzioni per il controllo di gestione (Skipper) e la gestione qualità (QualiWare).